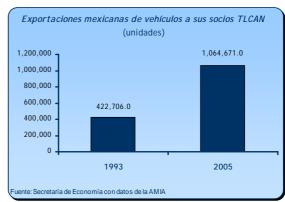
El TLCAN y la industria manufacturera¹

Durante la vigencia del tratado, el comercio trilateral en el sector manufacturero se incrementó en 144.8%. Actualmente, el comercio entre los socios TLCAN alcanza en promedio más de 1,600 millones de dólares diarios.

MOTOR DE CRECIMIENTO Y APERTURA DE MERCADOS

- Durante los doce años que tiene vigencia del TLCAN, la industria manufacturera de México creció 43.2% en términos reales.
- Como resultado del TLCAN, entre 1993 y 2005, las exportaciones manufactureras de México a sus socios TLCAN se cuadruplicaron, alcanzando 143.7 mil millones de dólares en 2005. Esto permitió a México pasar de un déficit en el sector en 1993 a un superávit de casi 43 mil millones de dólares en 2005 con EE.UU. y Canadá.
- El principal producto que México exporta a sus socios TLCAN son televisiones a color, más de 32 millones de unidades en 2005. A partir de 2004 México comenzó a producir televisiones de alta tecnología (cristal líquido y plasma) y actualmente ya es el primer proveedor de este tipo de televisiones en América del Norte, participando con más de 60% de las importaciones de sus socios.
- El sector automotriz también ha presentado altas tasas de crecimiento. Entre 1993 y 2005 las exportaciones mexicanas de vehículos a sus socios TLCAN se multiplicaron por 2.5. En 2005, México exportó 1,064,671 vehículos a EE.UU. y Canadá.

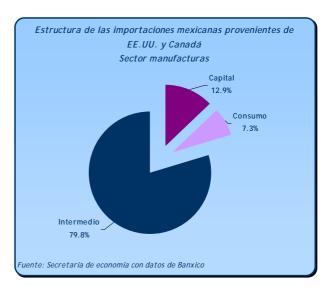


Otros productos en los que México ha tenido éxito como exportador durante la vigencia del TLCAN son: juegos de cables para autos, computadoras, asientos y otras partes para automóviles, aparatos emisores de radio, motores para autos, pantalones de algodón, paneles y consolas eléctricas, refrigeradores, otros aparatos de telecomunicación, etc.

¹ No incluye al sector agroindustrial

INSUMOS A PRECIOS Y CALIDADES COMPETITIVAS Y MÁS OPCIONES DE CONSUMO

- Durante 2005, las importaciones manufactureras de México provenientes de EE.UU. y Canadá ascendieron a 101.0 mil millones de dólares, lo cual representa un incremento de 151% durante la vigencia del tratado.
- Casi 93% de los productos del sector manufacturero que México importa de sus socios TLCAN son bienes intermedios y de capital que contribuyen a la producción y exportación de mercancías. Entre los principales insumos México adquiere de EE.UU. y Canadá destacan motores para automóviles, circuitos integrados, cajas de cambio para automóviles. quardafangos, mecanismos de cambio diferencial, partes y cables para televisiones y otros conductores eléctricos.



Adicionalmente, el TLCAN ha permitido ampliar las opciones de consumo. Un ejemplo de esto es que en 1994, año de entrada en vigor del tratado, se ofrecían aproximadamente 90 modelos de automóviles en México, cuando actualmente se ofrecen más de 400.

CERTIDUMBRE PARA LA INVERSIÓN

- Entre 1999 y 2005 el sector manufacturero mexicano ha recibido 34.3 mil millones de dólares en IED de Canadá y EE.UU. Esta cantidad representa 45.1 por ciento de la inversión total de América del Norte en México recibida en ese periodo.
- La IED proveniente de EE.UU. y Canadá se concentra principalmente en la industria automotriz (21.9%), la producción de equipo eléctrico (10.2%) y la fabricación de equipo electrónico de radio y televisión (8.3%).

 $^{^{2}}$ Este cálculo sólo incluye a las empresas exportadoras no maquila.

- Sólo en los últimos seis años se han realizado inversiones importantes en la industria automotriz. Varias empresas han invertido en México para la producción de nuevos modelos:
 - Chrysler -pickup megacab. Invertirá 1,000 millones de dólares para mejorar su planta de ensamblaje en Toluca.
 - Ford Mercury, Fusion y Lincoln
 - General Motors HHR
 - Nissan Platina, Sentra y Fira
 - Toyota Pick up Tacoma
 - Volkswagen -Bora y próximamente Golf
 - Honda realizó ampliaciones en sus plantas.

MAYOR EMPLEO Y MEJOR REMUNERADO

- Durante la vigencia del TLCAN la productividad de los trabajadores mexicanos en la industria manufacturera se incrementó en 69.6%.
- Actualmente, 33% del empleo total en México corresponde a la industria manufacturera. La mitad del empleo en esa industria está relacionado con la actividad exportadora.
- Las empresas exportadoras pagan salarios 37% superiores a los de empresas no exportadoras.²
- Uno de cada seis empleos de la industria es en empresas con IED. Los salarios que estos trabajadores reciben son 28% superiores a los pagados por empresas sin IED.

² Este cálculo sólo incluye a las empresas exportadoras no maquila.